

Technische/r Vertriebsmitarbeiter/in Batterien- und Brennstoffzellentechnologie

Wir suchen ab sofort für unsere deutsche COMSOL-Niederlassung am Standort Göttingen eine/n technische/n Vertriebsmitarbeiter/in. Aufgrund Ihrer technischen und kommunikativen Fähigkeiten erstellen Sie gemeinsam mit unseren Kunden ein auf deren Bedürfnisse optimal abgestimmtes Programmpaket aus der COMSOL-Produktlinie. Diese Position verlangt sowohl technische Kenntnisse als auch Vertriebs- und Kommunikationsfähigkeiten. Ihre gute Auffassungsgabe ermöglicht Ihnen, schnell komplexe technische Zusammenhänge zu analysieren und daraus eine optimale Businesslösung für unsere potentiellen Kunden zu entwickeln.

Unsere Kunden arbeiten in industriellen und akademischen Entwicklungsabteilungen oder Forschungsinstituten. COMSOL Multiphysics kommt bei der Produktentwicklung und –Optimierung in unterschiedlichen Bereichen zum Einsatz, z.B. in der Automobil- oder Flugzeugindustrie, in der Chemietechnologie, in der Medizintechnik, in der Kommunikationstechnik. Darüber hinaus hat sich COMSOL Multiphysics in Forschung und Lehre etabliert.

Sie sind in der Lage, bei unseren Workshops das Produkt ansprechend und kompetent zu präsentieren und unsere Kunden von der Leistungsfähigkeit von COMSOL Multiphysics als Simulationswerkzeug in der Batterien- und Brennstoffzellentechnologie zu überzeugen.

Wir bieten Ihnen eine familiäre, aber dennoch aufregende Arbeitsatmosphäre in einem äußerst dynamischen, weltweit operierenden Unternehmen und damit die optimale Grundlage für Ihre persönliche und berufliche Weiterentwicklung. Dadurch bieten sich Ihnen hervorragende Karrieremöglichkeiten im Verkauf und darüber hinaus halten Sie durch den intensiven Kontakt mit unseren Kunden mit den aktuellen technischen Entwicklungen im Schritt.

Aufgaben

- Ausbau der Verkaufsbasis für unsere Software COMSOL Multiphysics im Bereich Batterien- und Brennstoffzellentechnologie.
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Accounts.
- Produktpräsentation.
- Gewinnen von Neukunden durch persönlichen Kontakt und Telefonakquise.

Anforderungen

- Abgeschlossenes Studium eines ingenieurwissenschaftlichen Fachs.
- Gutes Zeitmanagement, eigenverantwortliches Handeln.
- Positive und offene Persönlichkeit.
- Geschäftssinn.
- Absolut sicher in Wort und Schrift.
- Sehr gute Vortragsfähigkeiten.
- Sehr gute Englischkenntnisse.
- Grundkenntnisse in Simulation und Numerik.
- Detaillierte Kenntnisse in Elektrochemie.
- Vorkenntnisse im technischen Vertrieb und/oder in COMSOL Multiphysics sind wünschenswert, aber nicht erforderlich.
- Führerschein Klasse 3.
- Für Bürger außerhalb der EU: Permanente Arbeitserlaubnis für Deutschland

Wir bieten

- Ein hochgradig kreatives und motiviertes Team.
- Karrierechancen in einem dynamisch wachsenden, modernen Softwareunternehmen.
- Leistungsgerechte Bezahlung.
- Angenehme Arbeitsatmosphäre in zentraler Innenstadtlage.

Interessiert?

Dann senden Sie Ihre Kurzbewerbung an Dr. Winfried Geis, Technischer Leiter (winfried.geis@comsol.de).

Über uns

Die COMSOL Multiphysics GmbH ist ein Tochterunternehmen von COMSOL AB, Stockholm. COMSOL AB entwickelt und vertreibt Softwarelösungen für vielfältige Aufgaben in Forschung und Entwicklung. Inzwischen hat sich das Unternehmen zu einem der führenden im Bereich wissenschaftlich-technischer Simulationssoftware entwickelt.

Der Hauptsitz des Unternehmens ist in Stockholm mit Niederlassungen in Deutschland, Benelux, Dänemark, Finnland, Frankreich, Großbritannien, Indien, Italien, Norwegen, in der Schweiz und in den USA.